

# CONSEJOS Rapiditos

Ejemplo de escrito  
**Llamada de 3<sup>s</sup>  
a la vez**

## Llamada de tres a la vez

### Validando el entusiasmo y compromiso

Nota: Como se mencionó en los 4 pasos sencillos para el éxito de prospecto a socio, es crucial validar con el liderazgo. Una de las maneras de hacer esto es llevando acabo una llamada telefónica de tres partes. Organizar y planifica la llamada con tu equipo y patrocinador. A continuación se muestra un ejemplo de un escrito .

#### *¿Usted diga ...*

"Hola (Nombre del prospecto), gracias por tomarte el tiempo para hablar un poco más sobre esta gran oportunidad. Usted sabe que yo estoy muy entusiasmado en trabajar con usted en esto, y quería presentarle a alguien que ha sido una inspiración para mí - que en realidad me está ayudando a alcanzar mis metas. Deja que te presente a (nombre del patrocinador):

#### *Su patrocinador dice ...*

"Hola (Nombre del prospecto), es increíble finalmente conocerte. (Su nombre) está tan contento con lo que puede aportar al equipo de Gano Excel. "

\*Opción: promotor puede agregar una corta historia de éxito \*

"Déjame preguntarte, ¿qué parte te gustó más en el video que has visto? Es curioso que sea esa por que es una de las razones por la cual me uní a esta empresa. ¿Qué necesitas saber para que usted y (su nombre) puedan iniciar a hacer dinero juntos? "

\*Responda preguntas e inscriba la persona\*

Nota: Usted puede ajustar este escrito a su personalidad. Lo más importante es que usted trabaje con su equipo y patrocinador. Aprenda de su experiencia y úsala para ayudar a hacer crecer tu equipo.

Trabaja con  
tus SUPERIORES  
& PATROCINADORES